**附件四、技术经纪人实践班课程表**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| 课程时间 | 课程名称 | 课程内容 |
| 第一天 | 9:00-9:30 | 开班仪式 | 宣讲技术经纪人实践班意义以及技术经纪人责任 |
| 9:00-11:30 | 技术经纪人经纪基础 | 四技合同的订立等 |
| 13:00-15:00 | 技术经纪法律法规及科教创新体系 | 技术经纪人对接目标任务、环境、需要在大环境中的注意点，技术经纪涉及到的法律法规 |
| 15:20-17:20 | 资深技术经纪人分享 | 分享国内外技术转移案例、平台等 |
| 第二天 | 9:00-11:30 | 技术经纪十三个标准动作 | 建立学员在技术经纪过程中的标准化流程 |
| 13:00-17:20 | 技术经纪人执业技巧 | 培养技术经纪人商务谈判技巧 |
| 第三天 | 9:00-11:30 | 专利的分析和评估 | 对主要知识产权进行分类，价值评估，市场评估 |
| 13:00-17:20 | 科技成果九级分类及实践 | 真实技术需求和科技成果拿给学员分析，把理论转化成实践 |
| 第四天 | 9:00-11:30 | 技术需求的识别与分析 | 技术需求的采集方式、有效性评价、如何和企业建立沟通，完善技术需求，并有效发布 |
| 13:00-17:00 | 技术经纪人执业平台模拟操作 | 114产学研平台、佣金模式、业务开展、常春藤项目、合伙模式 |
| 第五天 | 9:00-11:30 | 实景模拟演练 | 教学片放映（真实案例），实践案例，让学员分组分析讨论、总结课程、并分享课程心得 |
| 13:00-15:00 | 明星学员分享 | 新人技术经纪人执业经验及案例分享及交流 |
| 15:20-16:00 | 结业仪式 | 结业仪式，并颁发证书，学员合影等 |